



I. 「ご紹介先様ご紹介から設置」までの流れ

設置
までの
流れ

- ①ご紹介先様への自販機設置の意思確認 ⇒ 隊友会様
- ②「自動販売機設置先様(設置に賛同して頂ける方)のご紹介 ⇒ 隊友会様
- ③ご紹介先様へ訪問 ⇒ 当社担当者

② 設置先様をご紹介 (「ご紹介シート」等)

- 会員様、知人・支援団体・会社等へのご紹介
 - ・自動販売機の設置出来る個所
 - ・既存設置自販機との交換を検討して頂ける先方様
- 弊社が設置推進活動
 - ・ご紹介を基に先方様への訪問
 - ・結果・状況等をご報告

隊友会本部様
↓
都道府県隊友会様

自販機設置賛同の確認・通知

①

アサヒ飲料 (株)
アサヒカルピスビバレッジ (株)
本社法人開拓部

③ ご紹介設置先様へ訪問

- 個々に現地にて設置交渉等
- ご関係者様のご紹介をご依頼

ご紹介先様



Ⅱ. 「ご紹介先様設置成約後」の流れ

成約
後の
流れ

パターン：◎「設置成約」後、次の手数料等をそれぞれの口座に入金させて頂きます。

① 『設置協賛金(寄付)』 ⇒ 隊友会本部(事務局)様

② 『手数料(ロケーションマージン)』 ⇒ ご紹介設置先様

◎ 運用は「我社のフルオペレーション」で設置先様を一切煩わせません!!!

